



Vacature: Accountmanager Horeca Wijn voor Oost-Nederland

De Monnik Dranken (DMD) is een toonaangevende drankengroothandel en drankenimporteur die al sinds 1918 bestaat. Ons familiebedrijf heeft op dit moment meer dan 135 medewerkers in vaste dienst. Het totale assortiment bestaat uit ca. 10.000 verschillende dranken en drankaanverwante artikelen. Onze omvangrijke klantenkring bestaat o.a. uit horecagelegenheden, groothandels, slijterijen en wijnhandelaren gevestigd in heel Nederland. Met de drie kernactiviteiten; groothandel, importeur en merkenbouwer heeft DMD zich op eigenzinnige wijze gepositioneerd in de markt. Sinds 2018 draagt DMD met trots het predicaat "Koninklijk" en daarnaast heeft het internationale platform 'The Spirits Business' in december 2020 de titel "Spirits Distributor of the Year 2020" toegekend aan ons familiebedrijf.

Als importeur betreft DMD wereldwijd vanuit 35 verschillende landen wijnen en distillaten en heeft het de exclusieve import en distributie in Nederland van diverse merken, waaronder gerenommeerde wijnhuizen als Domaines Barons de Rothschild (Lafite), Sartori di Verona, Lanson Champagne en Familia Martinez Zabala (Faustino).

Ter uitbreiding van ons horeca salesteam, zijn wij op zoek naar een enthousiaste en gedreven Accountmanager Horeca Wijn voor Oost-Nederland.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Horeca Wijn ben jij hét gezicht voor wijnen van De Monnik Dranken in de horeca in Oost-Nederland, met een sterke focus op de regio Twente. Je bezoekt dagelijks potentiële en bestaande horecaklanten en zorgt ervoor dat onze wijnen goed verkrijgbaar zijn en opvallen in horecazaken. Dankzij jouw netwerk, enthousiasme en kennis van de markt weet jij kansen om te zetten in verkopen en klanten te overtuigen en te adviseren over ons wijnassortiment. Zo draag je bij aan de groei en zichtbaarheid van onze wijnen.

Wij bieden:

- Een afwisselende, uitdagende fulltime functie (40 uur).
- Werken in een open en ambitieus familiebedrijf met fijne, enthousiaste collega's in ons nieuwe kantoorpand aan de Zwollestraat 15 in Oldenzaal, incl. full-service Experience Centre.
- Werken met kwalitatief mooie wijnen;
- De ruimte om jezelf te ontwikkelen: het volgen van opleidingen of cursussen behoort tot de mogelijkheden;
- Groeimogelijkheden binnen de organisatie (afhankelijk van de prestaties).

Wij vragen:

Iemand die sociaal en commercieel sterk is als persoon en de horeca als zijn tweede thuis beschouwd. Door jouw ondernemende & proactieve houding en enthousiasme ben jij dé persoon die goed relaties kan opbouwen en onderhouden.

- HBO werk & denkniveau;
- Iemand die woonachtig is in Twente en de horeca in de omgeving goed kent;
- Je hebt kennis van of bovenmatige interesse in wijnen en horeca;
- Je hebt bij voorkeur commerciële werkervaring in de FMCG-branches;
- Als persoon ben je communicatief vaardig in woord en geschrift in het Nederlands;
- Goede administratieve vaardigheden in CRM systemen en Microsoft Office (Word, Excel);
- Je vindt het geen probleem om soms 's avonds of in het weekend op pad te zijn voor het geven van trainingen, begeleiden van proeverijen of bijwonen van beurzen en evenementen;
- Feeling voor Twents ondernemerschap.

Ben je geïnteresseerd in deze functie en herken jij jezelf in bovenstaande omschrijving, dan zien we jouw motivatie en CV graag **per mail voor vrijdag 31 oktober 2025**.

De Monnik Dranken
t.a.v. Gretha Kamies (Personeelszaken)
Gretha.kamies@monnik-dranken.nl
Deventerstraat 6 7575 EM Oldenzaal

Voor vragen kunt u tevens contact opnemen met:
Gretha Kamies (Personeelszaken)
Ma. t/m do. 8.30u – 12.30u