



Vacature: Sales Ambassador Filliers Distillery Brands

De Monnik Dranken (DMD) is een toonaangevende drankengroothandel en drankenimporteur die al sinds 1918 bestaat. Ons familiebedrijf heeft op dit moment meer dan 120 mensen in vaste dienst. Het totale assortiment bestaat uit ca. 10.000 verschillende dranken en drankaanverwante artikelen. Met de drie kernactiviteiten; groothandel, importeur en merkenbouwer heeft DMD zich op een eigenzinnige manier gepositioneerd op de markt. Als importeur betreft DMD vanuit 40 verschillende landen diverse distillaten en wijnen en heeft het de exclusieve import en distributie in Nederland van deze merken.

De omvangrijke klantenkring bestaat o.a. uit groothandels, slijterijen, wijnhandelaren en horecagelegenheden gevestigd in heel Nederland. Sinds januari 2007 zijn we gehuisvest aan de Deventerstraat 6 in Oldenzaal, waarbij in december 2015 een uitbreiding is gerealiseerd.

Tevens reikte de commissaris van de Koning in de provincie Overijssel, namens koning Willem Alexander, het predicaat "Koninklijk" uit aan DMD in december 2018. Daarnaast, heeft het internationale platform 'The Spirits Business' in december 2020 de titel "Spirits Distributor of the Year 2020" toegekend aan ons familiebedrijf.

Voor meer info: www.monnik-dranken.nl

Wij zijn op zoek naar een Sales Ambassador die exclusief de merken zal vertegenwoordigen van onze belangrijke partner Filliers uit het Belgische Deinze, dichtbij Gent. Het familiebedrijf Filliers werd in 1880 opgericht en is heden ten dage een toonaangevende distillateur van prachtige producten, waar kennis en passie van generatie tot generatie wordt doorgegeven. De Filliers Distillery wordt met recht gezien als een van de mooiste distilleerderijen van de lage landen.

Voor meer info: <https://filliersdistillery.com/nl/>

De focus bij Filliers ligt op het vercommercialiseren van ambachtelijke premium distillaten. Onder het motto 'crafted with experience' wordt een ambachtelijk portfolio van **Premium Spirits** op de markt gebracht. Producten met een waterdicht verhaal en waar vakmanschap centraal staat. Het premium portfolio bestaat uit de volgende ranges: Barrel Aged Genever, Vodka, Gin, Advokaat en Whisky.

Voor meer info: <https://filliersdistillery.com/nl/products/premium-brands/>

Tevens biedt Filliers een brede range **Fun Spirits** waarbij de nadruk ligt op ongecompliceerd plezier. Tot dit portfolio behoren de Graanjenever, Koffielikeur, Fruitjenever en de Creamlikeuren.

Voor meer info: <https://filliersdistillery.com/nl/products/fun-brands/>

Wij bieden:

- Een afwisselende, uitdagende werkplek in een innovatieve en dynamische branche.
- Een prettige en collegiale werksfeer.
- Werken in een gevarieerd en enthousiast team.
- Ontplooiingsmogelijkheden in de educatieve sfeer.

De werkzaamheden zullen o.a. bestaan uit:

- Het verder uitbreiden en onderhouden van ons klantenportfolio voor de merken van Filliers in heel Nederland.
- Het verder uitbouwen en ondersteunen van de lange termijn relaties met Filliers.
- Het op een juiste wijze positioneren van de Premium Spirits en de Fun Spirits in het slijterskanaal en de horeca.
- Het geven van drank gerelateerde seminars (waar nodig in de avond uren) op locatie bij de klant of online.
- Aanwezigheid op diverse beurzen, evenementen en festivals.
- Klanten bezoeken, adviseren, trainen en verkopen.
- Het organiseren en bijhouden van de eigen activiteiten.



Voor deze functie vragen wij van jou de volgende kwalificaties en vaardigheden:

- HBO denkniveau bij voorkeur een commerciële opleiding.
- Vanuit de kwaliteit kunnen redeneren, adviseren en overtuigen.
- Doelstelling- en salesgericht kunnen werken.
- Presentatie skills en kennis van gedistilleerd.
- Een dynamische teamplayer en flexibele persoonlijkheid die in staat is om lange termijn relaties op te bouwen met stakeholders.
- Gevoel voor verbanden en structuren (in de drankenbranche).
- Affiniteit met het 'betere' gedistilleerd.
- Communicatief vaardig in woord en geschrift.
- Zelfstandige- en proactieve persoonlijkheid.
- Goede kennis van de Engelse en de Nederlandse taal.
- Vaardig met CRM systemen en Microsoft Office (Word, Excel).
- Social media vaardigheden.
- Bereidheid om geregeld in de weekenden te werken (i.v.m. proeverijen, festivals etc).
- Leergierig.
- Feeling voor Twents ondernemerschap.
- Geen vereiste maar wel een absolute pré is het hebben van drank gerelateerde diploma's zoals, het liquoristendiploma, het vinolgendiploma en/of het slijtervakdiploma.

Ben je geïnteresseerd in deze functie en herken jij jezelf in bovenstaande omschrijving, dan zien we jouw motivatie en CV graag **per mail vóór 15 mei 2022** tegemoet.

De Monnik Dranken
t.a.v. Gretha Kamies (Personeelszaken)
Gretha.kamies@monnik-dranken.nl .
Deventerstraat 6 7575 EM Oldenzaal

Voor vragen kunt u tevens contact opnemen met:
Gretha Kamies (Personeelszaken)
Ma. t/m do. 8.30u – 12.30u

