



## Vacature: Sales Ambassador Filliers Distillery Brands

Ben jij klaar om een belangrijk gezicht te worden in de wereld van premium distillaten? De Monnik Dranken, een koninklijk en toonaangevend familiebedrijf met meer dan 100 jaar ervaring, zoekt een gedreven Sales Ambassador om exclusief de prachtige merken van de Filliers Distillery in Nederland te vertegenwoordigen.

### Over ons

De [Monnik Dranken](#) (DMD) is een toonaangevende drankengroothandel en drankenimporteur die al sinds 1918 bestaat. Ons familiebedrijf heeft op dit moment meer dan 135 mensen in vaste dienst. Het totale assortiment bestaat uit ca 10.000 verschillende dranken en drankaanverwante artikelen. Met de drie kernactiviteiten; groothandel, importeur en merkenbouwer heeft DMD zich op een eigenzinnige manier gepositioneerd op de markt. Als importeur betreft DMD vanuit 35 verschillende landen diverse distillaten en wijnen en heeft het de exclusieve import en distributie in Nederland van deze merken.

In december 2018 reikte de commissaris van de Koning in de provincie Overijssel, namens koning Willem Alexander, het predicaat "Koninklijk" uit aan DMD. Daarnaast, heeft het internationale platform 'The Spirits Business' in december 2020 de titel "Spirits Distributor of the Year 2020" toegekend aan ons familiebedrijf.

De omvangrijke klantenkring bestaat o.a. uit groothandels, slijterijen, wijnhandelaren en horecagelegenheden gevestigd in heel Nederland. Sinds januari 2007 is DMD gehuisvest aan de Deventerstraat 6 in Oldenzaal. Eind 2024 zal het gehele commerciële team zich vestigen in het spiksplinternieuwe kantoorpand aan de Zwollestraat 15. Hier hebben we tevens beschikking over een full-service Experience Centre.

### Over Filliers

Het familiebedrijf Filliers, gelegen nabij Gent in België, werd in 1880 opgericht en is heden ten dage een toonaangevende distillateur van prachtige producten, waar kennis en passie van generatie tot generatie wordt doorgegeven. De [Filliers Distillery](#) wordt met recht gezien als een van de mooiste distilleerderijen van de lage landen.

De focus bij Filliers ligt op het vercommercialiseren van ambachtelijke premium distillaten. Onder het motto 'crafted with experience' wordt een ambachtelijk portfolio van [Premium Spirits](#) op de markt gebracht. Producten met een waterdicht verhaal en waar vakmanschap centraal staat. Het premium portfolio bestaat uit de volgende ranges: Barrel Aged Genever, Vodka, Gin, Advokaat en Whisky.

Tevens biedt Filliers een brede range [Fun Spirits](#) waarbij de nadruk ligt op ongecompliceerd plezier. Tot dit portfolio behoren de Graanjenever, Koffielikeur, Fruitjeneveren en de Creamlikeuren.

### De uitdaging

Als Sales Ambassador Filliers Distillery vertegenwoordig je een van de mooiste distilleerderijen van de lage landen, bekend om zijn ambachtelijke premium spirits. Je bent dé schakel tussen Filliers, De Monnik Dranken en de klant, en je zorgt ervoor dat de hoogwaardige producten op de juiste manier worden gepositioneerd en gepromoot. Dit doe je onder andere door het uitbreiden van ons klantenportfolio, het onderhouden van relaties, en het geven van inspirerende seminars en trainingen.

### Wij bieden:

- Een fulltime functie (40 uur) in ons familiebedrijf.
- Een uitdagende en veelzijdige rol in een innovatieve en dynamische sector.
- Een prettige werksfeer met fijne collega's.
- Samenwerken in een divers, ervaren en enthousiast team.
- Ontplooiingsmogelijkheden in de educatieve sfeer.
- Groeimogelijkheden binnen de organisatie (afhankelijk van de prestaties).

### De werkzaamheden zullen o.a. bestaan uit:

- Het verder uitbreiden en onderhouden van ons klantenportfolio voor de merken van Filliers in heel Nederland.
- Het verder uitbouwen en ondersteunen van de lange termijn relaties met Filliers.
- Het op een juiste wijze positioneren van de Premium Spirits en de Fun Spirits in het slijterskanaal en de horeca.
- Het geven van drank gerelateerde seminars op locatie, soms in de avonduren.
- Deelname aan diverse beurzen, evenementen en festivals.
- Klanten bezoeken, adviseren, trainen en ondersteunen in hun verkoop.
- Het plannen, organiseren en bijhouden van je eigen activiteiten.
- Het analyseren van data en het omzetten in bruikbare markt informatie.



Voor deze functie vragen wij van jou de volgende kwalificaties en vaardigheden:

- HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur met een commerciële achtergrond.
- Affiniteit met kwalitatief gedistilleerde dranken.
- Minimaal 2 jaar werkervaring in de drankenbranche.
- Basiskennis van social media, zoals Instagram en Facebook.
- Een dynamische, flexibele teamspeler die langdurige relaties met stakeholders weet op te bouwen en te onderhouden.
- Gevoel voor verbanden en structuren (in de drankenbranche).
- Sterke communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk.
- Zelfstandige- en proactieve houding.
- Vermogen om integraal te denken met het oog voor prioriteit.
- Goede kennis van de Nederlandse alsook de Engelse taal.
- Analytisch, beheersing van Excel en CRM systemen.
- Feeling voor Twents ondernemerschap.
- Het hebben van drank gerelateerde diploma's, zoals het liquoristendiploma, vinologendiploma en/of slijtervakdiploma, is een pré.

Stap in de wereld van premium dranken en laat je talent groeien bij ons familiebedrijf!

Ben je geïnteresseerd in deze functie en herken jij jezelf in bovenstaande omschrijving, dan zien we jouw motivatie en CV graag **per mail vóór 18 november 2024** tegemoet.

De Monnik Dranken  
t.a.v. Gretha Kamies (Personeelszaken)  
[Gretha.kamies@monnik-dranken.nl](mailto:Gretha.kamies@monnik-dranken.nl) .  
Deventerstraat 6 7575 EM Oldenzaal

Voor vragen kunt u tevens contact opnemen met:  
Gretha Kamies (Personeelszaken)  
Ma. t/m do. 8.30u – 12.30u

