



Vacature: Account Manager Horeca (On-Trade) voor Zuid-Nederland

De Monnik Dranken is een toonaangevende drankengroothandel en drankimporteur die al sinds 1918 bestaat. Ons familiebedrijf heeft op dit moment ca. 110 mensen in vaste dienst. Het totale assortiment bestaat uit ca. 9.500 verschillende dranken en drankaanverwante artikelen. Ook importeert De Monnik Dranken vanuit 40 verschillende landen diverse wijnen en bekende drankmerken. De Monnik Dranken heeft de exclusieve import en distributie in Nederland van deze merken.

Onze omvangrijke klantenkring bestaat o.a. uit groothandels, slijterijen, wijnhandelaren en horecagelegenheden gevestigd in heel Nederland. Sinds januari 2007 zijn we gehuisvest aan de Deventerstraat 6 in Oldenzaal, waarbij in december 2015 een uitbreiding is gerealiseerd.

Tevens reikte de commissaris van de Koning in de provincie Overijssel, namens koning Willem Alexander, het predicaat "Koninklijk" uit aan De Monnik Dranken in december 2018.

Wij zijn we op zoek naar een Account Manager horeca / on-trade voor Zuid-Nederland (Noord-Brabant, Limburg en Zeeland).

Wij bieden:

- Een afwisselende, uitdagende baan in een innovatieve en dynamische branche.
- Een prettige en collegiale werksfeer.
- Werken in een gevarieerd en enthousiast team.
- Ontplooiingsmogelijkheden.

De werkzaamheden zullen o.a. bestaan uit:

- Het verder uitbreiden en onderhouden van ons klantenportfolio m.b.t. Zuid-Nederland.
- Het opbouwen van een lange termijn relatie met de stakeholders.
- Het geven van drank gerelateerde trainingen (waar nodig in de avond uren) op locatie bij de klant.
- Het op een juiste wijze positioneren van onze eigen import merken in de horeca. Dit betreft voornamelijk de focus merken in de categorieën Spirits en Club& Partydrinks:

Zie ook: <http://monnik-dranken.nl/nl/spirits/>
<http://monnik-dranken.nl/nl/club-party-drinks/>

Wij vragen:

- Minimaal een commerciële HBO-opleiding.
- Bij voorkeur woonachtig in het zuiden van het land.
- Minimaal 2 jaar werkervaring in een salesfunctie in de drankenbranche of/ en horeca.
- Iemand die bekend is met de FMCG wereld.
- Iemand die doelstelling gericht te werk gaat.
- Feeling voor Twents ondernemerschap.
- Een dynamische persoonlijkheid die in staat is om lange termijn relaties op te bouwen met stakeholders.
- Gevoel voor verbanden en structuren in de drankenbranche en horeca.
- Een persoon die affiniteit heeft met gedistilleerd.
- Iemand die communicatief vaardig is in woord en geschrift.
- Zelfstandigheid en pro activiteit.
- Goede kennis van de Engelse en de Nederlandse taal.
- Iemand die instaat is om in structuren en verbanden te denken.
- Een vaardig iemand met betrekking tot CRM-systemen en Microsoft Office (Word, Excel).



royal  est. 1918
**DE MONNIK
DRANKEN**

Geen vereiste maar wel een absolute pre is het hebben van drank gerelateerde diploma's zoals, liquoristendiploma, vinologendiploma en/of slijtersvakdiploma.

U kunt uw motivatie met CV per e-mail voor 1 januari 2020 sturen naar:

De Monnik Dranken
t.a.v. Gretha Kamies (Personeelszaken)
Gretha.kamies@monnik-dranken.nl
Deventerstraat 6 7575 EM Oldenzaal

Voor vragen kunt u tevens contact opnemen met:
Gretha Kamies (Personeelszaken)
Gretha.kamies@monnik-dranken.nl
Ma. t/m do. 8.30u – 12.30u
+ 31 (0)541 - 513 076